www.gestorcc.com

Gestor
Comercial y de Crédito

→ Financiero → Crédito → Cartera → Comercial

Bogotá, martes, 12 de mayo de 2026

Señores
Institución Universitaria Antonio Jose Camacho
Atn.: Dra. Sandra Jaramillo
Directora de Biblioteca
Santiago de Cali – Valle del Cauca

Ref.: Suscripción recurso Gestor Financiero

Apreciada Dra. Sandra,

Adjunto presentamos nuestra propuesta comercial para la suscripción del sistema de análisis financiero Gestor Financiero, orientado a empresas y sectores de la economía nacional colombiana, el cual permite a los estudiantes de las facultades de ciencias administrativas, contables e ingenierías desarrollar prácticas reales de evaluación, diagnóstico y análisis financiero, alineadas con los programas académicos y objetivos formativos definidos por cada entidad educativa.

Descripción	Valor Anual
Suscripción al Sistema Gestor Financiero para usuarios Ilimitados y conectados por IP en todo el Campus de la Universidad, sus sedes a nivel nacional y los programas a Distancia que se conecten a las Ip definidas.	$20.518.000

* Para esta suscripción se aplica el artículo 476 del estatuto tributario que permite exonerar el cobro del IVA a las entidades que adquieran licencias de software para el desarrollo comercial de contenidos digitales.

Tiempos de Entrega: El sistema se habilita al siguiente día de recibir la orden de compra.

Forma de Pago: 30 días siguientes a la fecha de emisión de la orden de compra y presentación de nuestra factura electrónica.
Este valor incluye los impuestos departamentales y distritales de la ciudad de Santiago de Cali y serán asumidos por Gestor CC SAS.

En caso de que resulte aplicable el cobro de IVA o gravamen adicional definido por la normatividad vigente, la presente propuesta comercial deberá ser ajustada y actualizada conforme a las disposiciones tributarias correspondientes.

Sesiones de Capacitación

Una vez habilitado el sistema, se acordará con cada sede, dos reuniones iniciales para presentar el sistema a los funcionarios que la Universidad defina conveniente.

Este servicio se habilita de acuerdo a las direcciones IP manejadas dentro de la universidad y normalmente ubicando un link de conexión sobre su página de internet, lo cual no exige autorización de conexión.

Confiamos en que esta propuesta se ajuste a sus necesidades, quedando a su entera disposición para ampliar el contenido de la misma.

Cordial saludo,



JOSE ALFONSO GONZALEZ GOMEZ
gonzalezja@gestorcc.com
Gerente Consultor
310 7633136

→ Financiero → Crédito → Cartera → Comercial

www.gestorcc.com

Gestor
Comercial y de Crédito

DESCRIPCIÓN GENERAL DEL PRODUCTO

→ Financiero → Crédito → Cartera → Comercial

Con la presente, presentamos nuestro sistema de Administración de información Financiera (bases de datos) que permite almacenar y consultar estados financieros de las empresas Colombianas obtenidas de forma libre y directa desde las fuentes oficiales que publican información y que en la actualidad suman poco mas de 40.000 empresas Colombianas, consolidadas en más de 130 sectores económicos específicos y catalogados de acuerdo con el código Ciiu.

Cuenta con funcionalidades que permiten manejar historia de hasta 8 años de información, para Macrosectores como: Real, Cooperativo y Cajas de Compensación, y sus sub sectores desglosados de forma independiente, cuenta con una plantilla en Excel con los diferentes análisis por empresa el cual permite comparar su información de años anteriores y comparativo contra el sector e indicadores macro de la economía según se requiera.

El servicio ofrecido representa una herramienta de alto valor académico para programas de pregrado y posgrado en Administración de Empresas, Contaduría Pública, Mercadeo, Ingeniería Industrial, Ingeniería Financiera y demás programas afines, dado que el sistema permite trabajar con información real de más de 40.000 empresas colombianas pertenecientes a diferentes sectores de la economía nacional.

Programas de Pregrado:
Permite brindar a los estudiantes una herramienta práctica para iniciar procesos operativos de digitación y reclasificación de cuentas contables, cálculo de indicadores financieros, análisis vertical y horizontal, generación de flujos de caja, elaboración de reportes especializados y demás actividades orientadas al análisis financiero integral, contextualizando adicionalmente las metodologías necesarias para desarrollar evaluaciones efectivas de la información.

Programas de Posgrado y Diplomados:
Facilita el fortalecimiento de competencias analíticas y estratégicas mediante el uso de comparativos históricos de empresas y sectores, análisis empresa versus sector, empresa versus economía general, comparativos entre compañías y otros procesos avanzados de evaluación financiera y sectorial.

Procesos de investigación y backtesting:
El sistema permite generar bases de datos históricas y personalizadas de hasta nueve (9) años, facilitando ejercicios de investigación académica, validación de modelos, análisis estadísticos y procesos de backtesting financiero.

Aplicaciones en Mercadeo y análisis comercial:
Para programas orientados al mercadeo y la gestión comercial, la plataforma permite generar bases de prospección y análisis de mercados, identificando las empresas más relevantes de cada sector económico según los productos o servicios que se deseen comercializar.

Segmentación y análisis sectorial:
Permite la creación de segmentos empresariales para el análisis de mercados Pyme, empresariales y corporativos, así como estudios de grupos económicos, conglomerados y análisis comparativos especializados entre sectores y subsectores de la economía.

El servicio suscrito le permitirá:

1. Acceso a la plataforma que administra información para: profesores, alumnos y egresados de la universidad de acuerdo con el número de usuarios contratados, con acceso por IP dentro del campus universitario.
2. Sesiones de capacitación inicial en aulas máximas para estudiantes, profesores y personal de la biblioteca, de acuerdo con sus requerimientos y programación solicitada.
3. Material de apoyo y divulgación del sistema de acuerdo con las políticas manejadas por la biblioteca como pendones y folletos descriptivos de la herramienta de ser solicitado.
4. Actualización de la información, según sea generada por las fuentes oficiales y a solicitud.
5. Autorización de uso del sistema para temas docentes, educativos y de investigación, siempre y cuando NO generen lucro personal o a terceros.
6. Planeación y acompañamiento de la definición de las estrategias para incorporar nuestras herramientas en los programas académicos de pregrado y postgrado de acuerdo a un plan de trabajo definido entre las partes.

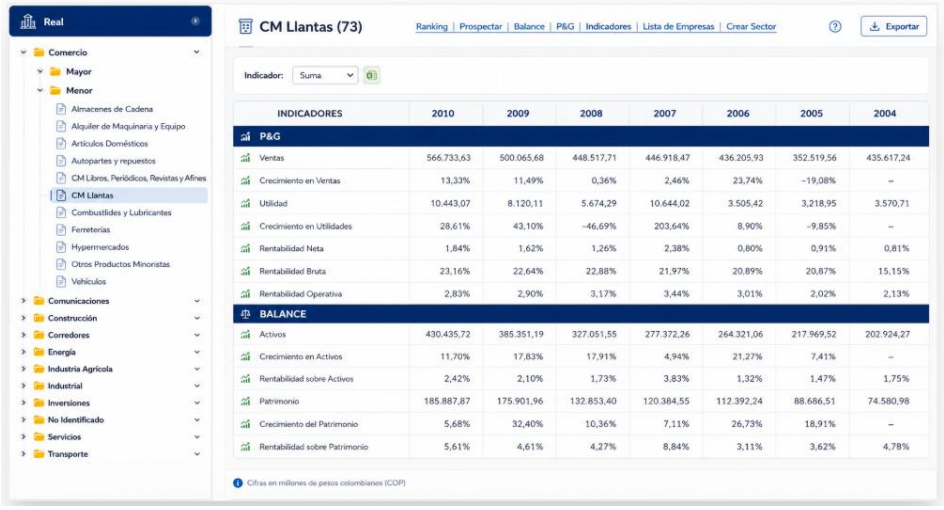
La información que puede administrar en nuestro sistema contiene:

1. **Información de Sectores**
   Permite manejar un árbol (estándar de aplicaciones Windows) con diferentes carpetas u opciones en las que puede ubicar los sectores, como por ejemplo: Macro sector **REAL** y los sectores que lo componen: **Agroindustrial, Comercio, Comunicaciones, Construcción, Corredores, Energía, Industrial, Inversiones, Servicios y Transporte**. De igual forma, cada uno de estos tiene subsectores, hasta llegar a los sectores base, que son aquellos que contienen la totalidad de las empresas de cada sector base.



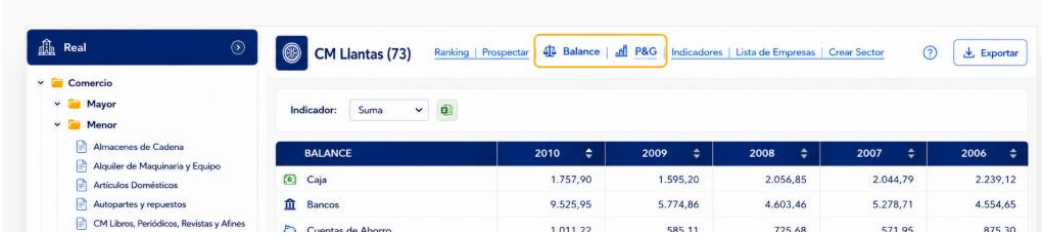
Para cada sector el sistema permite acceder a:

a) Presentación de Indicadores: El objetivo es poder identificar los valores totales y promedio manejados para el sector, con el fin de determinar sus tendencias financieras para los últimos 6 u 8 años.
En general se calculan más de 25 indicadores financieros de P&G (Ventas, Crecimiento en Ventas, Utilidad Neta, Crecimiento en Utilidad, etc.); Balance (Activos, Crecimiento en Activos, Rentabilidad sobre Activos, etc.); Endeudamiento; Eficiencia; Liquidez; Probabilidad de Quiebra, Ebitda, Flujos de Caja, etc.

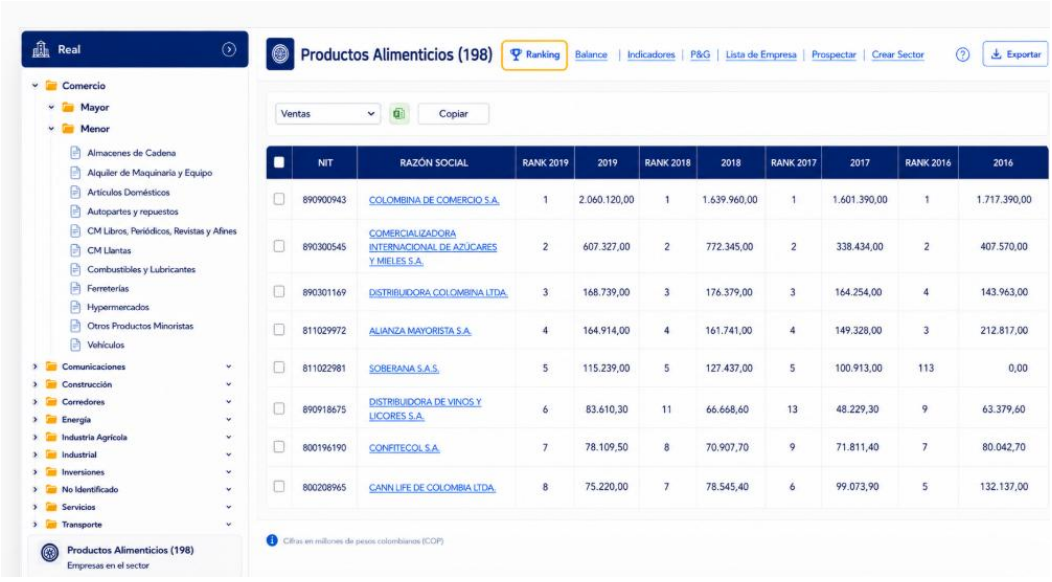


INDICADORES	2010	2009	2008	2007	2006	2005	2004
P&G							
Ventas	566.733,63	500.065,68	448.517,71	446.918,47	436.205,93	352.519,56	435.617,24
Crecimiento en Ventas	13,33%	11,49%	0,36%	2,46%	23,74%	-19,08%	–
Utilidad	10.443,07	8.120,11	5.674,29	10.644,02	3.505,42	3.218,95	3.570,71
Crecimiento en Utilidades	28,61%	43,10%	-46,69%	203,64%	8,90%	-9,85%	–
Rentabilidad Neta	1,84%	1,62%	1,26%	2,38%	0,80%	0,91%	0,81%
Rentabilidad Bruta	23,16%	22,64%	22,88%	21,97%	20,89%	20,87%	15,15%
Rentabilidad Operativa	2,83%	2,90%	3,17%	3,44%	3,01%	2,02%	2,13%
BALANCE							
Activos	430.435,72	385.351,19	327.051,55	277.372,26	264.321,06	217.969,52	202.924,27
Crecimiento en Activos	11,70%	17,83%	17,91%	4,94%	21,27%	7,41%	–
Rentabilidad sobre Activos	2,42%	2,10%	1,73%	3,83%	1,32%	1,47%	1,75%
Patrimonio	185.887,87	175.901,96	132.853,40	120.384,55	112.392,24	88.686,51	74.580,98
Crecimiento del Patrimonio	5,68%	32,40%	10,36%	7,11%	26,73%	18,91%	–
Rentabilidad sobre Patrimonio	5,61%	4,61%	4,27%	8,84%	3,11%	3,62%	4,78%

b) Presentación de Balance y P&G: Muestra información consolidada de las cuentas de Balance y P&G para el sector seleccionado, calculado a partir de la información de las empresas contenidas en ese sector, para los últimos 8 años. Permite al usuario cambiar de Suma (consolidado) a Promedio, para determinar la capacidad sectorial para cada cuenta y su tendencia.



c) Generación de Ranking: Genera un listado de las empresas del sector ordenando de Mejor a Peor de acuerdo a sus indicadores financieros donde muestra el valor del indicador y la posición ocupada en el sector con una historia de 8 años, permitiendo al usuario identificar las empresas más fuertes en cada indicador.
Inicialmente el reporte se genera sobre las Ventas, sin embargo, el indicador se puede cambiar por cualquiera de los manejados por el sistema, permitiendo análisis como identificación del "Pareto" (el 80/20 de los sectores), entre otros.



d) Proceso de Prospectación Comercial: Esta opción permite al usuario generar múltiples filtros o bases de datos especiales, las cuales puede utilizar para diferentes actividades como:

a. Ejercicios de Prospectación
b. Ejercicios de Comparación Financiera
c. Creación de Sectores Especiales
d. Prácticas de diferentes escenarios y simulación de empresas sobre un mismo sector, etc.

Selecciona el Sector, identifica las ciudades, los indicadores, las cuentas de Balance o P&G y el año a generar los filtros.



Permite definir cotas al máximo o al mínimo, por ejemplo si requiere empresas corporativas define en el campo Ventas al mínimo 20.000(MM)



Al final se muestra un informe donde puede seleccionar todas las empresas o por grupos, de acuerdo al cumplimiento definido y exportarlos a Excel.



Exporta a Excel el archivo resultante genera la base de datos con información completa de las empresas de acuerdo con la información previamente cargada como: Nit, Nombre, dirección, teléfono, ciudad, objeto social, ciiu, email, web, lista Clinton, estado de la empresa y los indicadores financieros escogidos.

→ Financiero → Crédito → Cartera → Comercial

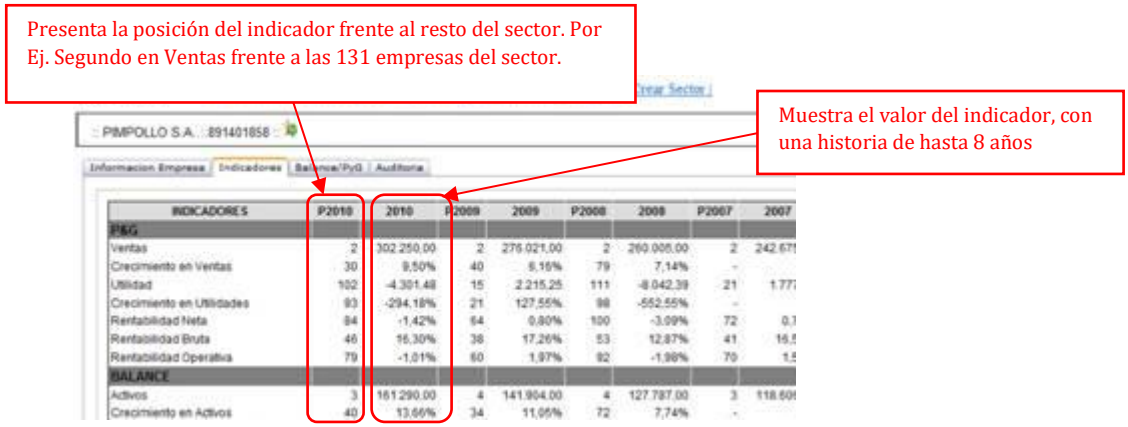
2. Información de Empresas

Está contenida en una carpeta virtual que cuenta con cuatro (4) separadores que permiten administrar la siguiente información:

- Información de Empresas: Permite almacenar y administrar la información general de contacto de la empresa como: Razón Social, Nit, Sigla, Dirección, Teléfono, Fax, Apartado Aéreo, Ciudad, Correo Aéreo, Web, Lista Clinton, Fecha de última consulta, Ley 1116, Fecha de última consulta, Si importa o Exporta, Representante Legal, Cargo, Tipo de Sociedad, Fecha de Fundación, Objeto Social, Número de Matrícula, Ciiu, Fuente de Información y para algunos casos Ejecutivos y Juntas directivas y Asociados.



- Indicadores: Permite almacenar y administrar la información de los indicadores financieros de la empresa con una historia de hasta 8 años, presentando información por años en donde se muestra el valor del indicador de la empresa y la posición que ese valor ocupó frente al resto del sector.



- Balance / P&G: Permite almacenar y administrar la información del Balance y Estado de Resultados de la empresa con una historia de hasta 8 periodos anuales. Esta información es posible exportarla a Excel, donde genera un reporte totalmente estructurado de acuerdo a la información mostrada. Con estas plantillas se genera la necesidad a los estudiantes para que en una primera etapa realicen las formulaciones necesarias de análisis, pero en etapas avanzadas, aporten con la comprensión, análisis e investigación de información relevante de las empresas.

:: HUEVOS ORO LTDA.:.860009520 ::

Informacion Empresa | Indicadores | Balance/PyG | Auditoria

BALANCE GENERAL	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Caja	3,82	8,48	10,69	5,05	5,03	5,00
Bancos Moneda Nacional	163,87	61,75	36,98	61,66	103,02	165,82
Otros	178,52	204,26	160,52	351,31	542,00	615,33
Fondos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SUBTOTAL DISPONIBLE	346,21	274,50	208,19	418,02	650,05	786,15
Otras Inversiones	23,94	936,27	707,86	1.395,44	837,81	458,71
SUBTOTAL INVERSIONES	23,94	936,27	707,86	1.395,44	837,81	458,71
Clientes Nacionales	2.634,21	2.707,07	2.576,99	1.321,29	1.610,72	757,79
Cuentas Corrientes Comerciales	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Otros Clientes	0,00	24,86	0,10	0,95	22,00	11,94
Provisiones	11,55	11,55	11,55	0,81	19,27	12,32

www.gestorcc.com

Gestor
Comercial y de Crédito

→ Comercial → Cartera → Crédito → Financiero

- Modelo de Análisis: Permite crear modelos y reportes personales de análisis hechos a la medida, acordes a los programas definidos por las facultades y de uso exclusivo de cada entidad.

COLOROFFSET S.A. 800033135

Sector Impresión y Artes Graficas

Participación en el Sector		2010 Empresa	2010 Total Sector	2010 %	2011 Empresa	2011 Total Sector	2011 %	2012 Empresa	2012 Total Sector	2012 %
En Ventas	Millones	3.320	3.041.271	0%	3.645	2.540.986	0%	3.473	2.598.923	0%
En Utilidades	Millones	19	107.404	0%	39	207.999	0%	54	180.261	0%
En Activos	Millones	353	3.891.081	0%	356	7.011.753	0%	299	7.321.047	0%
En Patrimonio	Millones	- 15	1.777.771	0%	- 8	5.322.141	0%	25	5.639.967	0%



	2010		2011		2012	
z - Score	2,52	Riesgo Moderado	3,02	Riesgo Bajo	2,38	Riesgo Moderado
Rating Vs. Sector	49,3%	143	54,6%	134	50,2%	137

COLOROFFSET S.A. 800033135

Sector Impresión y Artes Graficas

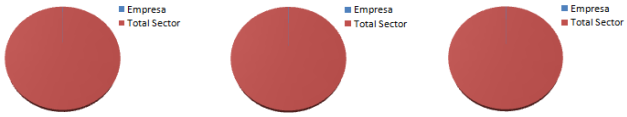
Empresa vs. Sector		2010 (282) Valor	2010 Rating	2010 Pos.	2011 (294) Valor	2011 Rating	2011 Pos.	2012 (276) Valor	2012 Rating	2012 Pos.	2012 Prom. Sector
Ventas	Millones	3.319,8	60,6%	112	3.644,9	62,6%	111	3.473,4	59,4%	113	9.416,4
Crecimiento en Ventas	%	9,5	64,5%	101	9,8	67,7%	96	- 4,7	38,4%	171	9,0
Utilidad	Millones	19,3	32,3%	192	38,8	45,6%	161	54,3	46,4%	149	653,1
Crecimiento en Utilidades	%	108,0	77,3%	65	101,1	84,0%	48	39,8	71,7%	79	- 7,7
Rentabilidad sobre Ventas	%	0,6	32,3%	192	1,1	34,7%	193	1,6	37,7%	173	6,9
Utilidad Operativa / Ventas	%	6,8	49,3%	144	6,0	48,0%	154	4,5	38,4%	171	7,3
Activos	Millones	353,3	61,0%	111	356,0	61,9%	113	298,7	53,6%	129	#N/A
Crecimiento en Activos	%	10,6	50,4%	141	9,8	51,4%	144	8,6	43,8%	156	#N/A
Rentabilidad sobre Activos	%	1.413,8	38,7%	174	1.303,2	36,7%	187	1.630,9	38,8%	170	26.525,5
Patrimonio	Millones	- 15,3	14,9%	241	- 7,8	29,6%	208	25,1	87,0%	37	11,2
Crecimiento del Patrimonio	%	1,4	37,9%	176	3,0	54,4%	135	3,3	57,6%	118	2,5
Rentabilidad sobre Patrimonio	%	75,7	5,3%	268	107,1	8,5%	270	155,4	8,7%	253	20.434,7

COLOROFFSET S.A. 8000331

Sector Impresión y Artes Graficas

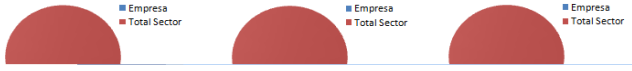
Participación en el Sector		2010 Empresa	2010 Total Sector	2010 %	2011 Empresa	2011 Total Sector	2011 %	2012 Empresa	2012 Total Sector	2012 %
En Ventas	Millones	3.320	3.041.271	0%	3.645	2.540.986	0%	3.473	2.598.923	0%

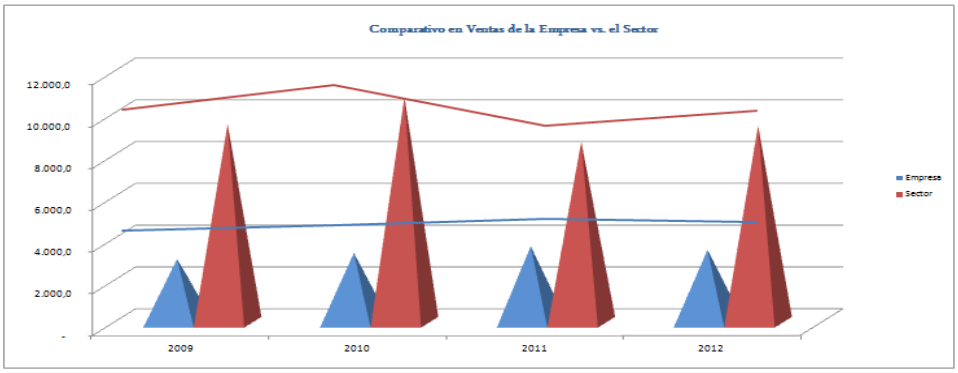
subir



Participación en el Sector		2010 Empresa	2010 Total Sector	2010 %	2011 Empresa	2011 Total Sector	2011 %	2012 Empresa	2012 Total Sector	2012 %
En Utilidades	Millones	19	107.404	0%	39	207.999	0%	54	180.261	0%

subir





Cifras en millones de pesos

Ventas	2009	2010	2011	2012
Empresa	3.031,7	3.319,8	3.644,9	3.473,4
Sector	9.485,2	10.784,6	8.642,8	9.416,4

Volver a P&G
Volver a Indicadores

Fortalezas

Las Ventas de los dos últimos años fueron mejores que el sector. La Utilidad Neta, mostró crecimiento en los 2 últimos años. El crecimiento de la Utilidad Neta, en los 2 últimos años es mejor que el IPC. La evolución de la Utilidad Neta en los 2 últimos años ha sido mejor que el sector. Su Cartera es mejor que la manejada por el promedio del Sector en los últimos 3 años. Los Inventarios estan mejor que el promedio del Sector al último año. Mantiene su eficiencia en los últimos 3 años. Su eficiencia ha crecido en los dos últimos años. Se mantiene mejor que el Sector en la Historia.

Debilidades

A diciembre de 2012 la empresa no presentó Crecimiento en Ventas. A diciembre de 2012 la empresa no estuvo sobre el IPC en Crecimiento de Ventas. Aunque ha mostrado utilidad operativa en los últimos 3 años. La Utilidad Operativa no ha crecido en los últimos 3 años. La UO, no ha estado por encima del IPC en los últimos 3 años. La UO no ha estado por encima del Sector en la historia. Aunque ha mantenido un nivel de endeudamiento por debajo del óptimo definido en los últimos 3 años. Aumentó el Endeudamiento al último año. El Endeudamiento ha sido superior en los últimos 2 años frente al promedio del Sector. La Cartera aumentó el último año. El pago a Proveedores se esta degradando en los últimos 2 años. Y al último año superó el manejado por el Promedio del Sector.